

Innovatives Bildungsmarketing

Mehr Wirkung, weniger Streuverlust

Media-Daten

Januar 2024, Angebots- und Preisänderungen vorbehalten.

Verkaufsprogramm: Steigerung der Kunden- und Verkaufsorientierung von Mitarbeitenden bei Bildungsanbietern (1/2)

- In **direkten** telefonischen, persönlichen und schriftlichen Kontakten zu Bildungsinteressenten bieten sich für Bildungsanbieter die besten **Erfolgschancen**. (Kursanmeldungen, Info-Anlass-Anmeldungen, Beratungsgespräche)
- Der Grad **der Kunden- und Verkaufsorientierung** aller Mitarbeitenden mit Kontakt zu Interessenten und Teilnehmenden beeinflusst den Erfolg von Bildungsanbietern direkt. (**Umsatz, Weiterempfehlungen**)
- Die bewusste Pflege, Kontrolle und Optimierung der Kunden- und Verkaufsorientierung hat nicht nur Einfluss gegen aussen (Positionierung, positive Wahrnehmung) sondern auch gegen innen (**Mitarbeiter-Motivation, -Identifikation**)
- Mit dem Verkaufsprogramm für Bildungsanbieter-Mitarbeitende hat Karriere.ch ein Instrument für die **effiziente und nachhaltige Steigerung** der Verkaufs- und Kundenorientierung von Mitarbeitenden entwickelt.



Ihr Nutzen

- ✓ Sie sichern sich mit dem Verkaufsprogramm einen **nachhaltige** Steigerung des Verkaufserfolgs.
- ✓ Sie gewinnen zahlreiche zusätzliche **Kursanmeldungen und Anfragen** in dem Ihre Mitarbeitenden Chancen bei Kontakten zu Bildungsinteressenten noch besser nutzen.
- ✓ Mit dem **Online-Tool** (Gesprächsleitfaden-App, Quizzes, Schulungsunterlagen, Beispielen, etc.) hat Ihr Team die Erfolgsformulierungen und Antworten auf häufige Fragen jederzeit auf dem Bildschirm verfügbar.
- ✓ Ihre Mitarbeitenden werden mehr Erfolg haben, was eine **Steigerung der Motivation** auch für Nachfassaktivitäten zur Folge haben wird.

Verkaufsprogramm: Erfolgsberichte GS1 Schweiz und Face Design (Video)

<https://www.karriere.ch/karriere-tools/verkaufsprogramm.asp>

Verkaufsprogramm (2/2)

Ganzheitliche und nachhaltige Schulung, Training und Sensibilisierung für Verkaufs- und Kundenorientierung entlang dem kompletten Verkaufstrichter.

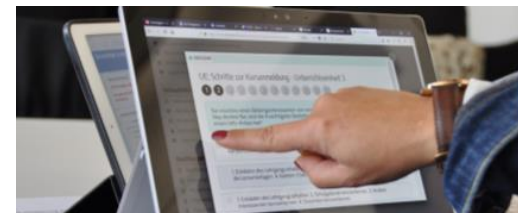
Leistungen	Beschrieb
Online Trainingsmodule mit Videos und Quizzes	<ul style="list-style-type: none"> • Standard-Module adaptierbar • Schulung durch Marketing- oder Schulleitung <p>Flexibel und selbstständig einsetzbar, schnelle Reaktionsmöglichkeit</p>
Gesprächsleitfaden APP	<ul style="list-style-type: none"> • Zugriff auf Online-Skripte • Produktinformationen, Formulierungsideen, Ratgeber <p>Zentrales Tool, Erfahrungsaustausch, einfache Verfügbarkeit</p>
Karriere-Games	<ul style="list-style-type: none"> • Spielerisches Element für Produktschulungen, Mitarbeiter-Veranstaltungen, Einführungsprogramm für neue Mitarbeitende <p>Spielerisch lernen, Motivation und Identifikation steigern</p>
Optional:	Schulung von Teams bei Ihnen vor Ort durch uns inklusive vorgängige Mystery-Calls als Schulungsbasis.
Ihre Investition	<p>Massgeschneidertes Package gemäss Ihren Bedürfnissen:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Anzahl Mitarbeitende, Niveau und Motivationsgrad • Kombination Online-Training mit Live-Training durch uns oder durch sie • Anzahl Schulungstage



«No-Go: Haben Sie mein Angebot bekommen?»



«Den nächsten Schritt aktiv verkaufen»



«Online Verkaufsprogramm»



Möchten Sie mehr über das Verkaufsprogramm erfahren?

claudio.weiss@karriere.ch, Tel. 079 358 68 31

Ihre Ansprechpartner

Team Modula AG & Karriere.ch



Christoph Strahm
Geschäftsleitung,
Verkaufsleiter



Stefan Schmidlin
Geschäftsleitung,
Marketingleiter



Denise Kistler
Administration, Verkauf



Madeleine Vögeli
Inhalte



Conny Schmidlin
Administration



Claudio Weiss
Geschäftsführer
Karriere.ch



Sascha Kläy
Projektleiter



Denise Brüngger
Inhalte, SEO



Ladina Gianom
Inhalte, SEO, Social
Media, Bildungsberatung



Désirée Aranda
Administration, Verkauf



Linda Fakhech-Köppel
Administration, Inhalte,
Social Media



Fordern Sie Ihren individuellen Vorschlag für ein wirkungsvolles Marketing-Package an. Einfach Marketingziele per Mail an sascha.klaey@ausbildung-weiterbildung.ch senden und kostenlos profitieren.



Modula AG
Aemetstrasse 6
8344 Bäretswil
Tel. 044 930 30 30
info@modula.ch



Karriere.ch AG
Falmenstrasse 4
8610 Uster
Tel. 056 619 76 06
info@karriere.ch